

Arbeitszeugnis.

Herr Constantin August Theodor Krimphove, geboren am 18.06.1991, war vom 01.04.2021 bis zum 28.02.2022 bei Enpal als Pre-Sales Manager sowie Sales Manager im Bereich Sales beschäftigt.

Enpal, das erste Greentech-Einhorn in Deutschland, bietet eine integrierte Gesamtlösung für erneuerbare Energie und leistet damit Pionierarbeit in der Energiewende. Das seit 2022 profitable Unternehmen hält mit dem Bau von mehreren tausend neuen Energiesystemen jeden Monat eine führende Marktposition für Solaranlagen im deutschen Privat-Segment.

Herr Krimphove übernahm erfolgreich die folgenden Aufgaben:

Pre-Sales:

- Erstkontaktaufnahme mit potenziellen Kunden über digitale Kanäle.
- Qualifizierung und Segmentierung von Interessenten zur Vorbereitung auf Verkaufsgespräche.
- Durchführung von Produktpräsentationen und Webinaren zur Vorstellung von Enpal-Lösungen.
- Beantwortung technischer und allgemeiner Anfragen von Interessenten.
- Enge Zusammenarbeit mit dem Sales-Team zur Übergabe qualifizierter Leads.
- Pflege und Aktualisierung von Kundendaten im CRM-System.
- Analyse von Markt- und Wettbewerbsdaten zur Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten.

Sales:

- Führung von Verkaufsgesprächen mit vorqualifizierten Kunden über Videokonferenztools.
- Erstellung und Präsentation maßgeschneiderter Angebote für Kunden.
- Verhandlung von Vertragsbedingungen und Abschluss von Verträgen.
- Verkauf von High-Ticket-Produkten.
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen.
- Erreichung und Übertreffen von Verkaufszielen und KPIs.
- Dokumentation des Verkaufsprozesses und Aktualisierung des CRM-Systems.
- Teilnahme an internen Schulungen und Meetings zur kontinuierlichen Verbesserung der Verkaufsstrategien.

Er verfügt über ein gutes Fachwissen, das er mit großer Effizienz und Genauigkeit einsetzte.

Herr Krimphove war ein stets motivierter Mitarbeiter. Schwierige Aufgaben ging er mit Elan an und fand dabei sinnvolle und praktikable Lösungen.

Er war sehr zuverlässig, und sein Arbeitsstil war stets geprägt durch sorgfältige Planung und Systematik.

Seine Arbeitsergebnisse waren, auch bei wechselnden Anforderungen und unter sehr schwierigen Bedingungen, stets von guter Qualität.

Auch bei sehr hohem Arbeitsanfall erwies sich Herr Krimphove als belastbarer Mitarbeiter und ging überlegt, ruhig und zielorientiert vor.

Gegenüber Vorgesetzten, Mitarbeitern und Kunden verhielt Herr Krimphove sich stets einwandfrei. Er trug zu einer guten und effizienten Teamarbeit bei.

Herr Krimphove hat die ihm übertragenen Aufgaben stets zu unserer vollen Zufriedenheit erledigt.

Herr Krimphove verlässt unser Unternehmen auf eigenen Wunsch.

Wir danken Herrn Krimphove für seine wertvolle Mitarbeit und bedauern es, ihn als Mitarbeiter zu verlieren. Für seinen weiteren Berufs- und Lebensweg wünschen wir ihm alles Gute und auch weiterhin viel Erfolg.

Berlin, den 28.02.2022

Thorsten Karl

i. A. Thorsten Karl

People Operations Manager